

STELLENAUSSCHREIBUNG

AUßENDIENSTMITARBEITER* technischer Vertrieb

STANDORT

Homeoffice innerhalb des Vertriebsgebiets **Bayern**

UNTERNEHMEN

Unser Auftraggeber ist **Rami Yokota BV**, ein inhabergeführtes, mittelständisches Unternehmen mit langjähriger, stark international geprägter Tradition. Der Hauptsitz des Unternehmens befindet sich in Amsterdam. Von dort aus werden die Werkzeuge in ganz Europa über Händler an führende Industriekunden geliefert.

AUFGABEN UND ANFORDERUNGEN

Das Vertriebsteam in Deutschland wird von der Zentrale aus unterstützt und zielt auf verschiedene Industriebranchen mit 3 Säulen im Produktsortiment:

1. Industrielle Druckluftwerkzeuge
2. Druckluft-Kettenhebezüge
3. Montagewerkzeuge (Akku, DL und 230V)

Druckluft-Hebezeuge werden dort eingesetzt, wo der Einsatz von elektrischen Hebezeugen verboten oder unerwünscht ist, von der chemischen Industrie über die Metallindustrie bis hin zum Offshore-Bereich und Werften. Die Sicherheit, die ein Druckluft-Hebezeug bietet, ist für diese Unternehmen unverzichtbar.

Im technischen Vertrieb betreuen Sie die Fachhandelspartner im Bundesland Bayern und beraten den Endanwender bei der Prozessoptimierung, Ergonomie und Qualitätsverbesserung.

Das gesamte Team besteht aus leidenschaftlichen Werkzeugenthusiasten, die ständig nach Lösungen und Verbesserungen für ihre Kunden suchen. Ziel ist es, Ausfallzeiten von Werkzeugen oder Mitarbeitern zu vermeiden und die Produktivität zu steigern. In der Montageindustrie sind Geschwindigkeit, Effizienz und Zuverlässigkeit besonders wichtig. Darüber hinaus gewinnt die Ergonomie am Arbeitsplatz zunehmend an Bedeutung und wird sogar bei der Wahl des Arbeitgebers mitberücksichtigt. Lärmreduzierung, rückschlagfreie Werkzeuge und Minimierung von Vibrationen oder Gewicht haben daher große Bedeutung. Diese Konzepte machen die Stelle vielseitig und anspruchsvoll.

MÜLLER & PARTNER

PERSONALBERATER

Mit einem hohen Maß an Unabhängigkeit bauen Sie Beziehungen zu Händlern und Endverbrauchern auf der Grundlage von Fachwissen und Mehrwert auf und pflegen diese. Sie haben großen Einfluss auf Ihren eigenen Erfolg und arbeiten zudem in einem sehr motivierten und vertrauten Team zusammen.

Folgende Erfahrungen und Eigenschaften passen besonders gut zu der Position:

- Eine erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung und einschlägige Erfahrung im technisch beratenden Vertriebsaußendienst
- Teamorientierung, Kommunikationsstärke und Begeisterungsfähigkeit
- Zuverlässigkeit und eine selbstständige Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft

Rami Yokota bietet Ihnen nicht nur eine abwechslungsreiche Aufgabe, sondern auch die Möglichkeit, innerhalb eines führenden, international geprägten Unternehmens mit flachen Hierarchien sehr eigenständig zu arbeiten.

Interessiert Sie die Aufgabe? Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung unter der **Kennziffer 1345** oder Ihren Anruf. Frau Nikola Hänsel steht Ihnen gerne für ausführliche Informationen zum Unternehmen und der Aufgabe zur Verfügung!

KONTAKT

Nikola Hänsel

Tel. (02 11) 56 30 98-22

haensel@mueller-personalberatung.de

Müller und Partner Unternehmensberater

Feldstraße 21

40479 Düsseldorf

www.mueller-personalberatung.de

*Selbstverständlich handelt es sich um geschlechtsneutrale Ausschreibungen. Für uns und unsere Kunden zählt ausschließlich Ihre fachliche Qualifikation.