

STELLENAUSSCHREIBUNG

KEY ACCOUNT MANAGER* Automobil- und Elektroindustrie

STANDORT

Großraum Berlin

UNTERNEHMEN

Unser Auftraggeber ist Teil einer renommierten, erfolgreichen Unternehmensgruppe mit über 15.000 Beschäftigten. Geprägt ist die Gruppe durch Beständigkeit und Tradition einerseits und eine hohe Innovationskraft andererseits.

Im Teilkonzern Metall werden weltweit Halbzeuge, Umformteile, Hochpräzisionsstanzteile mit Oberflächenbeschichtungen sowie Einpresszonen, Metall-Kunststoff-Verbundsysteme und Zellkontaktiersysteme produziert. Diese kommen z. B. als Sensorgehäuse, bei E-Bikes und der Drohnenlogistik oder bei Batteriesystemlösungen für unterschiedliche Anwendungen zum Einsatz. Im Geschäftsfeld Anwendungen/Metall, das zu den Marktführern in den Bereichen Präzisionsteile und Oberflächenbeschichtung zählt, benötigt unser Auftraggeber Verstärkung im Key Account Management.

AUFGABEN UND ANFORDERUNGEN

Als Key Account Manager sind Sie für die Neukundengewinnung sowie die Betreuung der Bestandskunden in Deutschland und teilweise in Europa verantwortlich und gewährleisten gute, langfristige Geschäftsbeziehungen. Dabei begleiten Sie den gesamten Prozess von der Anfrage über die Kalkulation und das Projektmanagement bis zum Vertragsabschluss. Folgende Aufgaben erwarten Sie im Einzelnen:

- Beobachtung und Analyse der relevanten Absatzmärkte, Wettbewerber und technischen Entwicklungen
- Eigenständige Akquisition von Neukunden in einem spezifischen Marktsektor sowie Betreuung und Pflege der bestehenden Kundenkontakte
- Angebotsmanagement von der Anfrage bis zur Rechnungsstellung in Zusammenarbeit mit den jeweiligen Fachabteilungen
- Ausarbeitung und Verhandlung von Rahmenverträgen in Abstimmung mit der Vertriebs- und kaufmännischen Leitung inkl. Prüfung technischer, wirtschaftlicher und ökologischer Risiken
- Projektmanagement, Dokumentation und Projektcontrolling

Folgende Erfahrungen und Kenntnisse passen besonders gut zu der Rolle:

- Mehrjährige erfolgreiche Berufserfahrung im Key Account Management, idealerweise aus den Bereichen Automotive-Zulieferer, Maschinenbau oder Elektroindustrie

MÜLLER & PARTNER

PERSONALBERATER

- Erfahrung im Umgang mit komplexen Vertragsverhandlungen und der Erarbeitung von Rahmenverträgen
- Fließende Deutsch- und sichere Englischkenntnisse sowie ein insgesamt sehr gutes Kommunikationsvermögen
- Bereitschaft zu regelmäßigen Geschäftsreisen, schwerpunktmäßig in Deutschland, aber auch im vorwiegend europäischen Ausland

Unser Auftraggeber bietet neben insgesamt attraktiven Rahmenbedingungen (Tarifvertrag, flexible Arbeitszeiten, betriebliche Altersvorsorge etc.) ein modernes, auf die Zukunft ausgerichtetes Arbeitsumfeld mit viel Raum für Eigenständigkeit.

Wenn die Position Sie interessiert, freuen wir uns über Ihre Bewerbung unter der **Kennziffer 1365** oder Ihre telefonische Kontaktaufnahme!

Frau Hänsel und Frau Knut-Anker informieren Sie sehr gerne ausführlich über Unternehmen, Position und die Rahmenbedingungen.

KONTAKT

Nikola Hänsel

Tel. 0211/56 30 98-22

haensel@mueller-personalberatung.de

Nadine Knut-Anker

Tel. 0211/56 30 98-23

knut-anker@mueller-personalberatung.de

Müller und Partner Unternehmensberater

Feldstraße 21

40479 Düsseldorf

www.mueller-personalberatung.de

*Selbstverständlich handelt es sich um geschlechtsneutrale Ausschreibungen. Für uns und unsere Kunden zählt ausschließlich Ihre fachliche Qualifikation.